

# AUTOMAZIONE su misura

Specializzata nella distribuzione sul territorio nazionale di componenti per l'automazione industriale ad ampio spettro, Sinta s.r.l. è anche un vero e proprio consulente in grado di guidare il cliente nella scelta della soluzione ideale e di affiancarlo dopo la vendita. Assi lineari, cilindri elettrici, robot cartesiani, da tavolo, Scara e antropomorfi: Andrea Casari, Direttore generale, ci guida all'interno di un'offerta ampia, in grado di soddisfare le esigenze di ogni tipo di azienda in ogni settore.

di Anita Gargano





**Sinta s.r.l., con sede a Milano, distribuisce i marchi IAI (assi lineari, robot Scara e da tavolo), Epson (robot Scara e antropomorfi) e MAX (assi da motorizzare).**

Sinta s.r.l. è specializzata da oltre 30 anni nella distribuzione di prodotti per l'automazione industriale: assi lineari, robot cartesiani, robot da tavolo, robot Scara e robot antropomorfi di piccola taglia. "Non esiste una vera e propria data di battesimo per Sinta perché la società è nata come reparto automazione di un'altra azienda, Sira S.p.A, attiva dal 1972 nel settore dell'avvitatura e già distributrice per il mercato italiano di utensileria pneumatica industriale giapponese. L'ingegner Franco Scaglia, che ne era titolare, ha avuto l'intuizione di cercare, proprio a partire dal Giappone, aziende che costruissero sistemi robotizzati per automatizzare i processi di avvitatura. È nato così il reparto che ha poi dato vita a Sinta. In un momento in cui il mercato dell'automazione era allo stato primordiale, Scaglia, il nostro attuale amministratore unico, ha saputo cogliere le potenzialità della robotica e non solo. Siamo entrati subito in contatto con la realtà giapponese IAI, il primo marchio che abbiamo distribuito in Italia e che trattiamo tuttora con grande soddisfazione", spiega Andrea Casari, Direttore generale. "Dopo IAI si sono aggiunti nel tempo altri prestigiosi marchi, quali Epson e MAX, che rendono oggi la nostra offerta davvero ampia e completa. Siamo in grado di offrire un programma di vendita mirato perché vantiamo una gamma di prodotti tale da permettere di risolvere efficacemente le molteplici problematiche d'automazione".

### **FILOSOFIA GIAPPONESE IN AZIONE**

"IAI è una società di circa 600 persone pioniera nella costruzione di assi lineari elettrici servoassistiti e di robot cartesiani con la filosofia del "plug & play". In pratica la fornitura di assi elettrici è completa di motore, encoder, unità di controllo per gestire la potenza motore e la logica associata, eventuali staffe di fissaggio e cavi autosostenuti per la realizzazione di robot cartesiani. L'alta specializzazione ha a IAI permesso di diventare leader del mercato degli assi lineari non solo giapponese, ma anche internazionale. In un secondo momento a questi sono stati affiancati i robot Scara, complementari in molte soluzioni. Noi di Sinta siamo stati i primi ad aver rappresentato questa società in Europa e, soprattutto, ad aver proposto questa tipologia di prodotti sul mercato italiano", spiega Casari.

"La ricchezza della gamma è il punto di forza di IAI. L'azienda da oltre 25 anni si dedica totalmente alla manipolazione elettrica,

### **Lo staff di Sinta.**





**L'elevata qualità dei prodotti si coniuga sapientemente con la competenza del personale Sinta, la disponibilità a studiare la configurazione ottimale per il cliente, a definire il dimensionamento, i tempi di lavoro e la logica di comando, oltre a verificare la bontà della proposta a livello meccanico, cinematico e del software di programmazione.**

cioè alla realizzazione degli assi elettrici. I componenti erano un tempo realizzati da consolidate aziende del settore, ma ora sono per la maggior parte prodotti internamente; inoltre, tutta la parte di gestione dei controlli è progettata e sviluppata da IAI, così come il software. L'ampiezza della gamma e la modularità dei prodotti offerti permettono di comporre sempre la soluzione giusta per il cliente, al punto che anche le richieste speciali non sono altro che una combinazione di elementi prefiniti, una realizzazione su misura già pianificata", continua Casari. "Questa filosofia basata sui prodotti prefiniti è tipica delle aziende giapponesi e anche noi di Sinta l'abbiamo ormai fatta nostra e riusciamo a trasmetterla e farla apprezzare alle aziende italiane. Quando facciamo un ordine, la produzione è just in time, per cui in tempi brevissimi il prodotto arriva nella nostra sede di Milano. Il fatto che la parte di gestione e controllo sia gestita internamente da IAI evita l'inconveniente di fare dialogare tra loro tecnologie di case differenti".

## **UN COLOSSO ANCHE NELLA ROBOTICA**

Non tutti sanno che il colosso giapponese Epson, oggi famoso in tutto il mondo consumer per i suoi prodotti informatici, è nato con il nome Seiko producendo orologi. Pochi sanno poi che dall'esigenza di costruire orologi sempre più precisi è nata negli anni un'altra branca di attività della società, la robotica industriale. I requisiti di precisione degli orologi negli anni infatti aumentarono in modo tale che fu possibile garantirne la produzione soltanto con l'ausilio di robot, da principio ideati per automatizzare internamente l'azienda e in un secondo momento offerti anche sul mercato. Dal 1982 ad oggi, il gruppo ha accumulato anche in questo campo diverse conquiste tecnologiche, testimoniate da numerosi brevetti, che hanno segnato tappe cruciali nello sviluppo della robotica.

"Abbiamo iniziato a distribuire i robot Epson nel 1996, e oggi



**"Siamo in grado di offrire un programma di vendita mirato perché vantiamo una gamma di prodotti tale da permettere di risolvere efficacemente le molteplici problematiche d'automazione", afferma Andrea Casari, Direttore generale.**



**Robocilindri RCP5 di IAI.**





**Robot Epson Scara serie G.**



**Robot Epson Scara serie LS.**



**Robot Epson antropomorfi.**

contiamo sulla vendita di decine di unità all'anno e su diversi contratti con importanti costruttori in tutta Italia. Gli Scara della Epson, tra i più diffusi a livello internazionale, costituiscono una delle serie più complete per prestazioni e dimensioni. La vendita, la promozione e l'assistenza dei robot è curata da uno specifico dipartimento denominato "Epson Factory Automation Division", spiega Casari. "Abbiamo scelto di distribuire i prodotti Epson perché sono veramente complementari rispetto a quelli che già distribuivamo. Il vasto campo d'utilizzo e la semplicità d'impiego dei nostri componenti d'automazione li rendono ottimali nell'esecuzione di funzioni elementari o nella realizzazione di apparecchiature specifiche, sia in nuove applicazioni che in ristrutturazioni di processi di lavorazioni già esistenti, nella realizzazione di macchine o di linee complete di produzione".

### **ASSI LINEARI SEMPLICI E FUNZIONALI**

"Ad oggi, i prodotti IAI ed Epson rappresentano circa il 95% del nostro fatturato. Ma c'è un terzo marchio che completa la nostra offerta: MAX, costruttore leader nel mercato tedesco che si dedica esclusivamente ad assi lineari con trasmissione a cinghia, senza motorizzazione. La semplicità del prodotto, l'elevata qualità, la vasta serie modulare e i prezzi competitivi permettono agli assi MAX di essere utilizzati in un gran numero di applicazioni. MAX è attiva dal 1994 nel mercato dell'ingegneria del controllo automatico e si interessa esclusivamente di tecnologia lineare. Questa concentrazione di business dà garanzia di ottima comprensione dei problemi da risolvere in questo particolare ambito", prosegue Casari.

### **IL VALORE AGGIUNTO DELL'ESPERIENZA**

A questi prodotti di qualità indiscutibile cosa aggiunge, per il cliente italiano, il marchio Sinta?

"Innanzitutto conosciamo nel dettaglio le caratteristiche dei marchi trattati e vantiamo un'esperienza trentennale nel settore, con migliaia tra assi e robot installati", risponde Casari. "Offriamo prodotti di altissima qualità, proponendo all'interno della nostra gamma quelli mirati alla specifica soluzione del problema posto dal cliente. Il grosso lavoro di Sinta infatti è rappresentato dalla partnership che è in grado di creare con i clienti per lo sviluppo del progetto, ponendosi come un vero e proprio consulente anche dopo la fase di vendita, in affiancamento al costruttore per l'attività di programmazione. Molti costruttori si rivolgono a noi per realizzare le loro linee; spesso hanno idee ben chiare sul componente da utilizzare, altre volte hanno bisogno del nostro supporto. Tra i servizi che offriamo loro vanno ricordati lo studio preventivo dei progetti, la verifica nel nostro laboratorio della soluzione proposta e delle relative caratteristiche meccaniche, cinematiche e di software. E ancora: i corsi sui nostri prodotti per il trasferimento del know how di programmazione al cliente, la programmazione dei nostri componenti e dell'eventuale macchine di cui fanno parte, l'assistenza post vendita, le riparazioni e la fornitura di ricambi. E per finire, mettiamo a disposizione dei nostri clienti e dei marchi distribuiti la profonda conoscenza del mercato italiano e delle sue dinamiche, che ci consente di essere un intermediario perfetto tra la filosofia giapponese cui ci ispiriamo e i casi applicativi concreti che ci troviamo ad affrontare e risolvere quotidianamente".